Du bist genau richtig bei uns…wenn du einige der schönsten Hotels & Reiseerlebnisse der Welt verkaufen möchtest!

Spätestens zum 1. Juni suchen wir dich – eine:n **engagierte:n**, **kommunikationsstarke:n** und **vernetzte:n**

SALES MANAGER (w/m/d)

Standort: Remote in Deutschland

DEINE AUFGABEN

- Du betreust eigenverantwortlich eine Kollektion unserer schönen Produkte in den DACH-Märkten
- Du planst Budgets, verantwortest Verkaufsförderungs- und Marketingmassnahmen und das Erreichen der Ziele
- Du betreust Reiseveranstalter und Reisebüros, entwickelst existierende Partnerschaften weiter und begeisterst neue Kunden
- Du repräsentierst unsere Kunden mit viel Empathie und Leidenschaft im Aussendienst
- Du beobachtest den Markt und analysierst
- Du fasst deine Erfolgsgeschichte am Monatsende in einem Report zusammen

DAS BIETEST DU UNS

- Du hast mehrjährige Erfahrung im Vertrieb in der Luxushotellerie oder Touristik und bist ein:e Networker:in
- Du hast eine strategische und konzeptionelle Denke, gehst gerne neue Wege und agierst „out of the box"
- Du hast Spass am Kommunizieren, bist eine authentische und emotionale Verkäuferpersönlichkeit
- Du bist flexibel und schätzt eine schöne Mischung aus beruflich „on the road" zu sein und Bürotätigkeit
- Deutsch ist deine Muttersprache oder zumindest sprichst und schreibst du sie so. Zusätzlich verfügst du über verhandlungssichere Englisch- und idealerweise Französischkenntnisse in Wort und Schrift
- Asien Produkt- und Destinationskenntnisse sind von Vorteil

DAS BIETEN WIR DIR

- Ein verantwortungsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet in einem internationalen Umfeld und dynamischen Unternehmen – eins ist garantiert: Dir wird es nie langweilig!
- Die Möglichkeit mit unserer Agentur gemeinsam zu wachsen und sich weiterzuentwickeln
- Ein exklusives Portfolio privatgeführter, individueller Lodges und Hotels und aussergewöhnlicher Reiseerlebnisse – wir verkaufen Philosophien und Reiseträume!
- Ein angenehmes Miteinander mit unseren langjährigen Partnern und Kunden im Markt
- Ein engagiertes, sympathisches und dynamisches Team und unkomplizierte Strukturen
- Nationale und internationale Reisetätigkeit und die Möglichkeit einige der schönsten Lodges und Hotels und spannendsten Destinationen dieser Welt kennenzulernen

Denkst du dir jetzt – **YES, das bin ich!** Dann schicke bitte deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin per Email an Frau Ulli Fink: **ulli@ullifink.com**

Rückfragen:
FON +41 (0)44.54 53 551 | +49 (0)89.13 92 76 911
WWW.ULLIFINK.COM

ULLI FINK TOURISM MARKETING
SWITZERLAND KREUZWEG 9 5400 BADEN **WWW.ULLIFINK.COM**
FON +41 (0)44-5453 550 VAT CHE-316.512.135 MWST **INFO@ULLIFINK.COM**